



UKRAINIANS INTERNATIONAL e.V.

Нижче наведено короткий огляд нової компанії, яка буде заснована. Це ще не до кінця опрацьована концепція або короткий портрет, а лише покликана познайомити читача з основним поняттям.



Бізнес план UI Nail & Beauty Startup Company

1. Резюме

Компанія UI Nail & Beauty Startup – це проект самопомоги українців для українців, який пропонує якісні послуги нігтів та краси. Компанія буде заснована під юридичною формою GmbH & Co. KG в Оберндорфі-на-Неккарі, де партнерами з обмеженою відповідальністю будуть українці, які бажають заснувати компанію, а генеральним партнером буде GmbH, яка буде займатися адміністративними питаннями. Компанія почне зі стартового капіталу в розмірі 25 000 євро, який в основному буде внесений GmbH, інвесторами, спонсорами та донорами. GmbH на 100% належить неприбутковій асоціації "Ukrainian International e.V.". Після фази запуску та розробки компанія прагне звернутися до більш широкої цільової групи та працювати по всій країні.

2. Бізнес-ідея та цільова група

2.1 Бізнес-ідея

Компанія UI Nail & Beauty Startup пропонує професійні послуги нігтів і краси високої якості. Пропоновані послуги включають, але не обмежуються ними:

- Дизайн нігтів і манікюр
- Педикюр і педикюр
- Косметичні засоби для обличчя
- Wimpernverlängerung
- Інші косметичні процедури

Особливість компанії полягає в її підході до самопомоги, при якому українцям, які хочуть почати бізнес, надається шанс ще більше розвинути свої навички в області UI Nail & Beauty і зарекомендувати себе професійно.

2.2 Цільова група

На етапі запуску та розробки компанія в основному орієнтована на українську громаду в Оберндорфі-на-Неккарі та околицях. UI Nail & Beauty Startup має на меті задовольнити потреби



UKRAINIANS INTERNATIONAL e.V.

та культурне походження українців та забезпечити надійну контактну особу для високоякісних косметичних послуг.

У довгостроковій перспективі компанія зробить свої послуги доступними для більш широкої цільової групи і працюватиме по всій країні.

3. Корпоративна структура

Стартап UI Nail & Beauty заснований як GmbH & Co. KG . Структура акціонерів виглядає наступним чином:

- Додатково: Управління та адміністративні справи компанії бере на себе GmbH, яка на 100% належить неприбутковій асоціації «Ukrainian International e.V.».
- Обмежені партнери: Українці, які хочуть розпочати бізнес і які хотіли б внести свої навички в сферу UI Nail & Beauty, приєднуються до GmbH & Co. KG в якості обмежених партнерів.

Управління компанією здійснюється досвідченими фахівцями в області UI Nail & Beauty , які підтримують обмежених партнерів в їх професійному розвитку і забезпечують якість послуг, що надаються.

4. Аналіз ринку

4.1 Ринковий потенціал

Ринок послуг UI Nail & Beauty в Німеччині перспективний і демонструє стабільний попит. Особливо в міських умовах зростає потреба в якісних косметичних процедурах. Стартап-компанія UI Nail & Beauty має потенціал заробити на цьому ринку, надаючи високоякісні послуги та орієнтуючись на потреби української громади.

4.2 Wettbewerbsanalyse

Ринок UI Nail & Beauty є висококонкурентним, оскільки існує безліч відомих салонів і студій. Однак UI Nail & Beauty Startup виділяється на тлі конкурентів своєю унікальною концепцією проекту самопомогі. Можливість апелювати до українців та інтегрувати їх у компанію можна використовувати як унікальну точку продажу.

5. Маркетинг і продажі

5.1 Маркетингова стратегія

На етапі запуску компанія інтенсивно звертатиметься до української громади в Оберндорфі-на-Неккарі та околицях. Цільові маркетингові заходи проводяться для поширення інформації про проект, таких як:

- Кампанії в соціальних мережах з акцентом на платформи спільноти
- Співпраця з українцями, організаціями та асоціаціями
- Плакати та флаєри у відповідних локаціях
- Заходи та майстер-класи для підвищення обізнаності про послуги UI Nail & Beauty



5.2 Стратегія продажів

Дистрибуція відбувається через прямий контакт з клієнтами в манікюрному і салоні краси. Завдяки відмінним послугам та особистій атмосфері метою є залучення постійних клієнтів та просування позитивного сарафанного радіо.

6. Фінансове планування

6.1 Інвестиційний план

- Заклад манікюру і салону краси: 12 000 євро
- Закупівля високоякісних косметичних засобів та обладнання: 5 000 євро
- Маркетингові та рекламні заходи: 3 000 євро
- Інші витрати (страховка, ліцензії тощо): 5 000 євро

6.2 Прогноз доходів

У перші два роки стартап UI Nail & Beauty в першу чергу зосередиться на нарощуванні бази лояльних клієнтів і подальшому розвитку своїх сервісів. Тому очікується помірне зростання доходів.

Рік 1 Рік 2 Рік 3
----- ----- -----
60,000 євро 80,000 євро 100 000 євро

6.3 Структура витрат

До поточних витрат компанії відносяться:

- Витрати на персонал для обмежених партнерів та найманих працівників
- Оренда і допоміжні витрати на салон
- Матеріальні витрати на косметичні процедури
- Marketingausgaben
- Адміністративні витрати

6.4 Прогноз прибутку

Виходячи з прогнозів доходів і витрат, очікується, що компанія буде генерувати низьку маржу прибутку в перші два роки. З розширенням клієнтської бази та більш широким таргетуванням на третій рік очікується значне збільшення прибутку.

6.5 План фінансування

Стартовий капітал у розмірі 25 000 євро в основному вносять GmbH, інвестори, спонсори та донори. Неприбуткова асоціація «Ukrainian International e.V.» також зробить фінансовий внесок. Крім того, позики під низькі відсотки або субсидії можуть бути використані для поповнення стартового капіталу.

7. Umsetzungsplan



7.1 Фундамент і споруда

- Вибір організаційно-правової форми та нотаріальна реєстрація: Місяць 1
- Оренда та салонна обстановка: місяць 2-3
- Постачання косметичних засобів та обладнання: місяць 4
- Маркетинг і реклама: місяць 5-6

7.2 Операції

- Відкриття салону: місяць 6
- Навчання та подальша освіта партнерів з обмеженою відповідальністю: На постійному рівні
- Залучення та утримання клієнтів: постійний
- Розширення спектру послуг: На постійній основі

8. Аналіз ризиків

Хоча стартап UI Nail & Beauty має перспективну бізнес-ідею, є деякі ризики, з якими компанія може зіткнутися:

- Високий рівень конкуренції: Ринок UI Nail & Beauty є висококонкурентним, і може бути важко виділитися серед усталених конкурентів.
- Дефіцит навичок: Знайти висококваліфікованих фахівців для послуг краси може бути проблемою.
- Економічна залежність: На бізнес UI Nail & Beauty може впливати економічна ситуація та поведінка споживачів.

Зниження цих ризиків вимагає ретельного планування і, якщо необхідно, коригування бізнес-стратегії.

9. Світогляд і потенціал розвитку

Після успішного створення UI Nail & Beauty Startup як проекту самопомоги українців для українців, компанія зробить свої послуги доступними для більш широкої цільової групи та розшириться по всій країні. У довгостроковій перспективі стартап UI Nail & Beauty також може подумати про франчайзингові моделі, щоб ще більше розширити свій бізнес і бути присутнім по всій Німеччині.

Компанія продовжить реалізовувати свій соціальний та інклюзивний підхід, надаючи українцям платформу для професійного розвитку та сприяння інтеграції в суспільство.

Зверніть увагу, що бізнес-план - це комплексний документ, який вимагає додаткової деталізації та аналізу. Вищевказаний бізнес-план служить лише приблизним шаблоном і повинен бути адаптований і розширений відповідно до фактичних обставин і вимог компанії.



UKRAINIANS INTERNATIONAL e.V.





UKRAINIANS INTERNATIONAL e.V.

Kontakt:
Siegfried Kraus
Vorstand

UKRAINIANS INTERNATIONAL e.V.

Existenzgründungsprojekte – StartUps

Theodor-Quehl-Str. 10
c/o Maksym Pozhydaiev (Vorstand)
D-78727 Oberndorf am Neckar

Tel.: +49 1577 4279710

E-Mail: info@ukrainians-international.com

URL: www.ukrainiansinternational.com und www.ukrainiansinternational.de

