



UKRAINIANS INTERNATIONAL e.V.

Нижче наведено короткий огляд нової компанії, яка буде заснована. Це ще не до кінця розроблена концепція або концепція. Короткий портрет, але призначений лише для того, щоб познайомити читача з основним поняттям.



Короткий портрет для компанії-початківця в галузі оренди будівельного обладнання

1. Короткий зміст:

Стартап-компанія «UI Baumaschinen GmbH & Co. KG» є проектом самопомоги українців для українців і знаходиться в місті Оберндорф-на-Неккарі. Компанія орендуватиме будівельну техніку та обладнання та зосередиться на потребах української громади на етапі запуску. Однак у довгостроковій перспективі компанія зробить свої послуги доступними для більш широкої цільової групи. Організаційно-правова форма буде GmbH & Co. KG, де українці захочуть виступити в якості обмежених партнерів, а генеральним партнером буде GmbH, яка займається адміністративними питаннями. Стартовий капітал у розмірі 25 000 євро буде внесений переважно GmbH, інвесторами, спонсорами та донорами, при цьому GmbH належить до неприбуткової асоціації «Ukrainian International e.V.». Компанія працюватиме по всій країні.

2. Бізнес-ідея та цілі компанії:

Бізнес-ідея UI Baumaschinen полягає у створенні компанії з прокату будівельної техніки, яка відповідає особливим потребам українців у Німеччині. Компанія пропонуватиме високоякісну будівельну техніку та обладнання за доступними цінами, щоб полегшити українцям доступ до професійних інструментів та допомогти їм побудувати нове життя в Німеччині. На етапі запуску компанія спочатку зосередиться на українцях як на своїй основній цільовій групі, але в довгостроковій перспективі також звернеться до інших клієнтів.



UKRAINIANS INTERNATIONAL e.V.

Завданнями компанії є:

- Надання широкого асортименту високоякісної будівельної техніки та обладнання в оренду.
- Забезпечення простого та доступного процесу оренди для клієнтів.
- Сприяння самопомозі, інтеграції та професійному розвитку українців у Німеччині.
- Підвищення профілю компанії в галузі оренди будівельного обладнання.
- Досягнення стійкого зростання бізнесу та прибутковості.

3. Аналіз ринку:

Будівельна галузь Німеччини є зростаючою і динамічною галуззю. З триваючим економічним зростанням і високим попитом на нерухомість існує стійка потреба в будівельній техніці та обладнанні. Однак українці, особливо ті, хто хоче стати самозайнятими в будівельному та ремісничому секторах, стикаються з особливими викликами, такими як мовні бар'єри, обмежений доступ до капіталу та відсутність зв'язків у країні.

Тут на допомогу приходить UI Baumaschinen, пропонуючи індивідуальні послуги для цієї цільової групи. Підтримка некомерційної асоціації «Ukrainian International e.V.» дає компанії основу довіри та зміцнює зв'язок зі своїми клієнтами.

4. Цільова група:

Основною цільовою групою компанії на етапі стартапу є українці, особливо ті, хто працює в будівельній та ремісничій галузі або хоче стати самозайнятим. Сюди ж відносяться компанії з власниками-мігрантами, які тимчасово потребують додаткової техніки.

У довгостроковій перспективі компанія зробить свої послуги доступними для більш широкої аудиторії з метою розширення бізнесу і збільшення прибутковості.

5. Стратегія маркетингу та продажів:

Маркетингова стратегія UI Baumaschinen буде спрямована на підвищення впізнаваності компанії в українській громаді. Для цієї мети використовуються різні канали:

- **Присутність онлайн:** Розробка професійного сайту, на якому прозоро представлена пропонується будівельна техніка, умови оренди та ціни. Крім того, платформи соціальних медіа використовуються для звернення до цільової групи.
- **Співпраця:** побудова партнерських відносин з місцевими будівельними компаніями та ремісничими підприємствами для охоплення потенційних клієнтів.
- **Інформаційні сесії:** Організація семінарів та інформаційних сесій для навчання українців перевагам та можливостям оренди будівельної техніки.
- **Реферальний маркетинг:** Просувайте сарафанне радіо та рефералів клієнтів, забезпечуючи задоволеність клієнтів та якість послуг.



6. Організаційна структура:

Організаційна структура UI Construction Machinery виглядає наступним чином:

- **Керуючий директор:** Управління компанією є обов'язком досвідченого менеджера, який очолює стратегічний напрямок і прийняття рішень.
- **Продажі та обслуговування клієнтів:** Ця команда відповідає за контакт із клієнтами, оренду та безперебійну роботу.
- **Інжиніринг та технічне обслуговування:** Команда відповідає за технічне обслуговування, ремонт та забезпечення належного функціонування будівельної техніки.
- **Адміністрація:** GmbH бере на себе адміністративні та бухгалтерські завдання.

7. Фінансове планування:

Стартові витрати UI Baumaschinen складають 25 000 євро. Вони повинні бути внесені GmbH, інвесторами, спонсорами та донорами.

Прогнози виручки на перші три роки консервативні і враховують уповільнення зростання на ранніх стадіях:

- Рік 1: оборот 300 000 євро
- Рік 2: продажі 450 000 євро
- Рік 3: продажі 600 000 євро

Відповідно оцінюються витрати на оренду, утримання, персонал і маркетинг. Компанія прагне бути прибутковою протягом перших трьох років і постійно збільшувати свою прибутковість.

8. Оцінка ризиків:

Хоча бізнес-ідея є перспективною, існують і ризики, які необхідно враховувати, такі як:

- **Економічна невизначеність:** рецесія або спад у будівельній галузі може знизити попит на будівельне обладнання.
- **Конкуренція:** На ринку є добре зарекомендували себе компанії з оренди будівельної техніки, які вже мають базу лояльних клієнтів.
- **Фінансування:** Важливо, щоб запланованого фінансування в розмірі 25 000 євро було достатньо, щоб впоратися з початковим етапом.



UKRAINIANS INTERNATIONAL e.V.

9. Висновок:

UI Baumaschinen – перспективна стартап-компанія в галузі оренди будівельного обладнання, яка виділяється своєю соціальною відповідальністю та особливим фокусом на українців . Поєднання високоякісної будівельної техніки, індивідуального сервісу та підтримки неприбуткової асоціації «Ukrainian International e.V.» забезпечує міцну основу для успіху. Завдяки продуманій маркетинговій стратегії, чітким корпоративним цілям та ефективній організаційній структурі компанія може прагнути до стійкої фази зростання та звернутися до більш широкої цільової групи в довгостроковій перспективі.





UKRAINIANS INTERNATIONAL e.V.

Kontakt:
Siegfried Kraus
Vorstand

UKRAINIANS INTERNATIONAL e.V.

Existenzgründungsprojekte – StartUps

Theodor-Quehl-Str. 10
c/o Maksym Pozhydaiev (Vorstand)
D-78727 Oberndorf am Neckar

Tel.: +49 1577 4279710

E-Mail: info@ukrainians-international.com

URL: www.ukrainiansinternational.com und www.ukrainiansinternational.de

